

馬總統受訪談及 E C F A 時表示，「未來在談判關稅時，若發現有些類別降稅對台灣不利，那就不要降。」這種思維，嚴重違反 W T O 揭櫫的普遍性原則。在談判中，一定是有所取、有所捨。如果什麼都不讓、又好處什麼都要，那就是天真地把人家當成理所當然！然而，若對方竟然接受，那便違反國際貿易談判的常識，有著「超越經濟考量」的目的。

<http://www.libertytimes.com.tw/2010/new/feb/3/today-o2.htm>